

en toute sécurité

L'INFORMATION ET L'ANALYSE STRATÉGIQUE DE LA PROFESSION ■

T2i veut changer de taille

Le concepteur de logiciels pour PC de télésurveillance et pour la gestion des objets connectés veut accélérer sa croissance en se diversifiant vers d'autres créneaux de marché, y compris par acquisitions, et en multipliant ses efforts commerciaux, déclare son président-fondateur Pierre Etienne-Tolomei, au cours d'un entretien exclusif accordé à En Toute Sécurité.

« La crise sanitaire a permis un très fort développement de nos ventes de licences permettant le télétravail et la dématérialisation des plateaux de téléopérateurs. Malgré le report de chantiers prévus dans les Dom-Tom et à l'export pour un montant de 0,5 M€, notre CA a progressé de plus de 25% en 2020 », ajoute le dirigeant.

Parmi ces nouveaux contrats, on peut citer Crédit Agricole, Securitas, Bouygues, Engie ou encore la Principauté de Monaco.

Autre facteur d'accélération des ventes : la société a lancé un programme d'investissement commercial de plus de 1 M€ pour se développer dans l'Union Européenne et en Afrique. Dans ces zones, T2i cherche d'ailleurs à nouer des partenariats avec des sociétés présentes dans la sécurité.

L'entreprise veut se diversifier en développant d'ici deux ans des solutions dédiées au contrôle d'accès et dans le suivi des interventions des agents de sécurité. « Nous travaillons dans l'intelligence artificielle pour l'aide à la décision dans le traitement d'événements associés aux risques IARD,



Pierre Etienne-Tolomei, 70 ans, fondateur de l'entreprise, aux côtés de ses enfants qui assurent sa succession.

inondation, incendie ou PTI », indique Pierre Etienne-Tolomei. Il précise avoir investi 6,7 M€ dans la recherche et développement depuis la création de l'entreprise en 1994, commercialisant ainsi un nouveau produit tous les six mois, si bien qu'il estime avoir deux ans d'avance par rapport à la concurrence.

L'accélération de la croissance proviendra aussi des acquisitions. Voici un an, la société a repris le portefeuille commercial de Visual Systèmes, implantée à Metz et spécialisée dans les solutions de télésurveillance, dont l'apport devrait être supérieur à 0,3 M€ cette année.

« Nous étudierons toutes possibilités d'acquisition, soit de concurrents, soit d'entreprises innovantes nous permettant de diversifier notre offre ou de nous renforcer dans l'intégration des objets connectés », explique Pierre Etienne-Tolomei. A cette fin, une holding familiale va être créée dans le but de gérer les sociétés acquises.

S'appuyant sur des fonds propres de 1,5 M€ et grâce à une rentabilité avant impôts supérieure à 28%, T2i a prévu de passer d'un CA de 1,5 M€ en 2020 à plus de 2 M€ cette année (dont 30% à l'export) avec un objectif de 5 M€ dans trois ans et plus de 10 M€ dans huit ans.

Agé de 70 ans, le fondateur prépare une « transition en douceur » avec ses trois enfants : Johnathan, directeur général, Matthieu (innovation et développement) et Chloé (supports clients et service qualité). ■